



Globally reliable

NE – weltweit zuverlässig

Weltweit zuverlässig – das sind keine leeren Worte. Dies ist ein Versprechen. Es basiert auf vielen Faktoren und hat sich während unserer über 40-jährigen Unternehmensgeschichte zu einer charakteristischen Eigenschaft entwickelt.

Wir beliefern namhafte europäische Erstausrüster sowie den weltweiten Reparaturbereich.

Als zielstrebiges und wachstumsorientiertes Unternehmen des Mittelstandes suchen wir zum nächst möglichen Zeitpunkt eine/n

Sales Assistant (m/w)

Ihr Profil

- Vertriebsorientiertes Denken
- Hohes Maß an Reisebereitschaft
- Französisch, Arabisch und Englisch in Wort und Schrift
- Mehrjährige Berufserfahrung
- Technische Ausbildung / Studium
- Fachkenntnisse im Bereich Verbrennungsmotoren
- EDV-Kenntnisse und Grundlagenkenntnisse in MS Office
- Kontaktfreude, Kommunikationsstärke, interkulturelle Kompetenz, Zuverlässigkeit und Selbständigkeit
- Schnelle Auffassungsgabe

Ihre Aufgaben

- Akquise von Neukunden
- Kontaktpflege von Bestandskunden, Steuerung von Kundenanschriften und Werbemaßnahmen
- Kundenberatung per Telefon, E-Mail oder vor Ort
- Technische Reklamationen, Bearbeitung und Lösung
- Regelmäßige Reisetätigkeiten gemäß jährlichem Reiseplan, Erstellung von zielorientierten Reiseberichten
- Messeteilnahme
- Erstellung von Auswertungen und Analysen

Ihre Unterlagen

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihrem möglichen Eintrittstermin als PDF an Herrn Ralf Waiblinger.

ralf.waiblinger@npr-europe.com